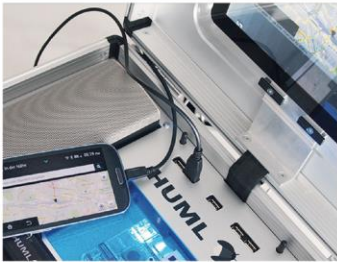


# WERDEN SIE TEIL UNSERES TEAMS



## TEAM SPIRIT

ist bei uns tatsächlich gelebter Arbeitsalltag. Das spüren unsere Mitarbeiter, genauso wie unsere Kunden.

Die HUML GmbH & Co. KG ist ein innovativer IT-Produktentwickler mit Sitz im Arnulfpark in München und wurde 2013 von Peter F. Fellingner und Markus Hartinger gegründet. HUML entwickelt innovative Softwareprodukte zur Konnektivität von Smartphones und Automobilen basierend auf diversen Standards wie MirrorLink™, iOS-in-the-Car u.a.

## SALES MANAGER (M/W)

Als Sales Manager sind Sie zuständig für den weltweiten B2B-Vertrieb der Produktpalette der HUML GmbH & Co. KG. Sie nutzen existierende Kundenkontakte und erweitern aktiv das bestehende Kundennetzwerk, auch im Rahmen des Car Connectivity Consortiums. Gemeinsam mit dem CEO entwickeln Sie maßgeschneiderte Angebote und passende Vertriebskanäle. Dabei können Sie auf umfangreiche Referenzen zufriedener HUML-Kunden, sowie Netzwerk, Wissenspool und 16 Jahre voller Erfolgsgeschichten der Schwesterfirma jambit GmbH zurückgreifen. In enger Zusammenarbeit mit den Integrationsprojekten sorgen Sie dafür, dass unsere Produkte in den Lösungen unserer Kunden zum Einsatz kommen.

## SIE HABEN:

- Erfahrung im Automotive-Vertrieb (idealerweise IT-bezogen) und bewiesen, dass Sie einen Bereich aufgebaut oder ein Umsatzziel erreicht haben
- Einen technischen oder wirtschaftlichen Ausbildungshintergrund und können erklärungsbedürftige Softwareprodukte überzeugend vermitteln
- Überzeugungskraft, Begeisterungs- und Einfühlungsvermögen in anspruchsvollen Kundengesprächen, Präsentationen und Verhandlungen, Freude am Kundenkontakt vor Ort
- Globale Reisebereitschaft, sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift und ein starkes Interesse, Innovationen in die Welt zu bringen
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit sowie ein ausgesprochenes Talent zur Strukturierung und Selbstmotivation in einem agilen Umfeld

## DAS DÜRFEN SIE BEI UNS ERWARTEN:

- Anspruchsvolle Produktentwicklung mit internationaler Ausrichtung in einem innovativen Unternehmen am Standort München
- Im engen Zusammenschluss mit der jambit GmbH ein 180 Personen großes, engagiertes, junges Team, das auch außerhalb der Arbeitszeit einen starken Zusammenhalt lebt und über das Jahr zahlreiche sportliche und gemütliche Events veranstaltet
- Attraktive, erfolgsabhängige Konditionen, herausfordernde Inhalte, vielfältige Optionen, sich inhaltlich und persönlich weiterzuentwickeln sowie ein Anspruch auf jährliche Weiterbildungen



Bewerbungen jederzeit  
per E-Mail an:



Alisha Neuner,  
jobs@jambit.com

[www.go-huml.com](http://www.go-huml.com)

